

b MELTEX

Muovitiетoinen

Meltex Oy:n asiakaslehti **2016**



Yli 37 kilometriä paineputkea

Kokkolan maaperään

TAMPEREEN MELTEX
**EI KÄRSI
KASVUKIVUISTA**

SALAOJASANEERAUKSET
MAANRAKENTAJAN PERUSKAURAA

**TURUSTA KATOILLE
YMPÄRI SUOMEN**
- JA VÄHÄN MAAILMALLEKIN



Tasapainoilua

”E npä muista moista”, sanoi kokenemmasta päästä oleva meltexläinen viime vuoden syksyllä raaka-aineen rajujen hinnanmuutosten viimein tasaannuttua.

Viime vuoden helmikuun muovin raaka-ainehinnan pohjaluvut ja jo keväälle osunut hintapiikki sekä globaali raaka-ainepula toivat haasteensa niin tuotanto- kuin myyntiorganisaatiollemmekin.

Rakentamisen suhdanteet näyttivät vuoroin karmeaalta ja pian taas häivähdyksen valoa tunnelin päässä.

Alkuvuoden 2016 uusien rakennuslupien lukemat +16,6 % ovatkin jo oikein positiivinen uutinen.

Alalla tapahtuneiden yrityskauppojen jälkeen markkina on ollut muutosliikkeessä. Meltexin omaa horisonttia ne ovat vain kirkastaneet.

Yhtiön sisällä tehdään jatkuvasti työtä, joka vie Meltexiä harppauksin eteenpäin. Oman valmistuksen valikoimaa laajennetaan ja tulossa on myös kokonaan uusi MX-tuoteperhe.

Muun rakennusalan tapaan otamme myös ensimmäisiä askelia digitalisaation suuntaan. Tavoitteenamme on kunnan digiloikka, joka uuden verkkopalvelun myötä tulee helpottamaan asiakkaidemme arkea.

Tulevaisuutta rakennetaan joka päivä. Ovatpa tuulet sitten myötä tai vastaan, olemme aina ammattirakentajien mukana rakentamassa, putki kerrallaan.

Rakentavasti
Antti Kuukkanen

Ajankohtaista

Turusta katoille ympäri Suomen
- ja vähän maailmallekin

3

4

Salaojasaneeraukset ovat
maanrakentajan peruskauraa

6

Muovitetöiset esittäytyvät

9

Tampereen Meltex ei kärsi kasvukivuista

10

Yli 37 kilometriä paineputkea
Kokkolan maaperään

12

Meltex-tuotteiden erikoiset käyttökohteet

15

MELTEX

Muovitietoinen

JULKAISIJA

Meltex Oy Plastics

PÄÄTOIMITTAJA

Antti Kuukkanen, myynti- ja markkinointijohtaja

VASTAAVA TUOTTAJA

Panu Sandholm, viestintäpäällikkö

TOIMITUS ja VALOKUVAUS

Juhani Koskinen | Whitestone Oy

ULKOASU

Mikko Leino | Suokukko Design

PAINO

Grano Oy

KANNEN KUVA

Juhani Koskinen

Ajankohtaista

Kiinteä muhvi parantaa tiiveyttä

Meltexin 110 mm-315 mm halkaisijaltaan olevat sadevesiputket valmistetaan nyt ruiskuvaletulla muhvilla suoraan tuotantolinjalla. Muhvi käy suoraan putkeen kuin putkeen ja sen kanssa voi tarvittaessa käyttää tiivisterenkaita. Tuotantolinjalla ruiskuvalettu muhvi tuo myös lisää jämmäkyyttä kuljetuksien ja asennuksien aikaisia rasituksia vastaan.

Nyt vihertää!

MX-ilmanvaihtotuotteita saa nyt myös vihreänä. Vihreä väri RR11, RAL6020 on lisätty peltikatteiden kattoläpiviiteihin ja huipputimureihin sekä poisto- ja tuuletusputkiin katevalmistajien ja asennusliikkeiden toivomuksesta.



MX-joustoyhde 110

MX-ilmanvaihtotuotteiden valikoima on täydentynyt MX-joustoyhde 110:llä. MX-joustoyhteellä liitetään 110 mm viemäri sekä MX-tuuletusputki 110 mm toisiinsa rakennuksen yläpohjassa, kun putket eivät osu kohdakkain. MX-joustoyhteen erittäin joustava rakenne mahdollistaa laajan ulottuvuuden, mikä tekee tuuletusputkien asentamisen helpoksi.

- + Joustava haittirakenne
- + Laaja asennettavuus lyhyestä pitkään putkiväliin
- + Kiinnitys kätevästi vain yhdellä klemmarilla



Meltex-verkkokauppa tulee 2016

Meltex ottaa kaivatun digiloikan, kun kotisivuille avataan syksyllä yritysasiakkaiden verkkokauppa. Verkkokauppa palvelee 24/7 – jätä tilaus milloin vain, missä vain. Verkkokauppa tulee helpottamaan asiointia merkittävästi, kun tuotevalikoiman selaaminen, dokumentit ja oma tilaushistoria ovat aina saatavilla.

Haluatko vaikuttaa Meltexin verkkokaupan kehitystyöhön? Ota yhteyttä projektin vetäjään Panu Sandholmiin osoitteessa panu.sandholm@meltex.fi tai puhelimitse 020 777 0012.





TURUSTA KATOILLE YMPÄRI SUOMEN - ja vähän maailmallekin

Turusta tulee maailmalle paitsi sinappia ja loistoristeilijöitä, myös kattoläpivientejä ja huippuimureita. Kotimaiset MX-ilmanvaihtotuotteet valmistetaan Meltexin Turun myymälän tiloissa Orikedon teollisuusalueella.

Kattojen läpiviennit ovat olennainen osa toimivan katon rakennetta. Tiiviit läpiviennit estävät veden ja kosteuden pääsyn kattorakenteisiin. Katolle on tehtävä läpivientejä muun muassa huippuimureille, viemärin tuuletusputkille sekä radontuuletukselle.

– MX-ilmanvaihtotuotteet ovat se viimeinen silaus rakennuksen ilmanvaihdolle. Ne viimeistelevät ilmanvaihdon julkisivun tyylistä tinkimättä, kertoo **Heikki Hiltunen**, Turun myymäläpäällikkö.

Meltexin kaikki kattotuotteet, kuten kattoläpiviennit ja huippuimurit tehdään Turussa, josta ne menevät katoille ympäri Suomen. Itse Turun myymälästä palveleaan toki myös Turun alueen ammattirakentajia ja -asentajia.

– Tuossa myymälän seinän takana me teemme valmiin tuotteen, pakkaamme sen pahvilaatikkoon ja lähetämme

maailmalle. Tuotteet menevät omiin toimipisteisiimme sekä suoraan esimerkiksi katevalmistajille ja kattoasentajille. Kun teemme tuotteet itse, pystymme tarjoamaan myös toimitusvarmuutta, Hiltunen lupaa.

Meltex käänsi katseet katolle

Meltex toi oman MX-ilmanvaihtotuotteet -kattotuotesarjansa markkinoille 2012. –Kattotuotteille oli ammattimiehiltä kysyntää. Tiesimme, että voimme tarjota alalle uuden ratkaisun kattojen läpivienteihin ja ilmanvaihdon viimeistelyyn, kertoo tuotekehityksessä mukana ollut **Arttu Natunen**, Meltex Jyväskylän myymäläpäällikkö.

Suomessa kattorakenteiden suunnittelua ja tuotteiden käyttöä rakentamisessa säätelevät mm. EU:n rakennustuotedirektiivit, harmonisoidut tuotestandardit

ja Suomen rakentamismääräyskokoelma. Lisäksi on vapaaehtoisia suosituksia, kuten Kattoliitto ry:n Toimivat Katot -julkaisu, RT-ohjekortit sekä Rakennusinsinöörienliiton RIL-julkaisut.

– Siihen päälle vielä Suomen sääolosuhteet ja liuta erilaisia vesikatemateriaaleja ja -profiileja, niin huomataan, että tuotteiden pitää läpäistä aika tiukka seula, Natunen avaa.

Läpivientien ja muiden kattotuotteiden tulee kestää lujudeltaan, pakkasenkestävyydeltään, UV-säteilykestävyydeltään ja tiiviydeltään kunkin katon normaalin käyttöön. Tuotteilta vaaditaan siis kovaa mekaanista lujuuutta sekä säänkestävyyttä.

– Läpivientien ja huippuimureiden tulee kestää paahdetta ja pakkasta. Lisäksi ilmanvaihtotuotteilla on oltava hyvät virtaavuusarvot. Esimerkiksi MX-poistoputkissa on erittäin pienet painehäviöt, mikä

säästää IV-konetta ja sähköä, Natunen kertoo.

Uusi läpivientisarja puolittaa asentamiseen kuluvan ajan

Tuoreinta tuotekehitystä on uusi läpivientisarja tiilikuvioiselle peltikatteelle, nimeltään MX-läpivientisarja 2.0 muotopeltikatolle. Kyseessä on asiakkaiden toivomuksesta kehitetty, helpommin ja entistä nopeammin asennettava tuote.

– Katolla työskentelyyn ei kannata käyttää yhtään enempää aikaa kuin on pakko. Uusi läpivienti istuu tiiviisti yleisimpiin symmetrisiin ja pyöreäaaltoisiin tiilikuvioisiin peltikattoihin. Asennus on yksivaiheinen, kun tiiviste on valmiina alla. Aiemmin erillinen tiiviste piti asentaa vielä erikseen, mutta nyt on yksi työvaihe vähemmän ja se on asentajille paljon parempi, Hiltunen sanoo.

– Uusi läpivientisarja on löytänyt nopeasti käyttäjänsä ja olemme saaneet uusia isoja asiakkaita, muun muassa peltikatevalmistajia, Hiltunen jatkaa. – Uskomme tulevaisuudessa kasvuun, sillä tuotteet ovat hyviä, Natunen täydentää.

Pinnoitettu pahvilaatikko kestää käsittelyä ja parantaa varastointia

Meltexin uusi valttikortti, jota muilla ei vielä ole, on muovipinnoitetut pahvilaatikot, jotka eivät perinteisten pahvilaatikoiden tapaan mene vesisateessakaan piloille.

– Haluamme tarjota rakennustuotteet aina heti varastosta, jo tänään. Ei huomenna tai kuukauden päästä. Ei urakoitsijoilla ole aikaa odotella. Tämä tarkoittaa, että tuotteita on pidettävä varastossa runsaasti ja se on asettanut haasteita MX-ilmanvaihtotuotteiden pahvilaatikoiden kestävyydelle, Arttu Natunen kertoo.

– Olemme kuunnelleet herkällä korvalla asiakaspalautteita. Muutamissa tapauksissa laatikot olivat päässeet pitkän varastoinnin aikana pehmenemään. Halusimme hoitaa sen ongelman pois päiviltä, Hiltunen jatkaa.

Alkuvuodesta 2016 eteenpäin kaikki MX-ilmanvaihtotuotteet pakataan uusiin laatikoihin. – Nyt ne kestävät paremmin ja varastoiminen on helpompaa myös asiakkaiden varastoissa, olivat he sitten jälleenmyyjiä tai asennusliikkeitä. Lopputuotteen käyttäjäkin saa tuotteen aina siistissä paketissa, Natunen lupaa. 🇫🇮



110-millinen viemäriputki, eriste ja muutama muu komponentti. Muovikuoret vielä ympärille ja viemärintuuletusputki on valmis.



Ilmanvaihdon huipulle

MX-ilmanvaihtotuotteet on Meltexin Suomessa valmistama ilmanvaihdon ja kattotarvikkeiden tuotesarja, johon kuuluvat kattoläpiviennit, huippumurit, poistoputket ja tuuletusputket sekä alapohjan tuuletuspaalut. Kaikki tuotteet ovat helppoja ja nopeita asentaa ja niillä on kahden vuoden takuu.

www.meltex.fi/ilmanvaihto



Salaojasaneeraukset ovat maanrakentajan peruskauraa

Suomessa on noin 600 000 omakotitaloa, joissa todennäköisesti joudutaan tai on jouduttu kunnostamaan vanha salaojitus. Tämän päälle tulevat vielä kerrostalot, joissa on yhtiöillä kertynyt korjausvelkaa. Salaoja vanhenee keskimäärin 30-40 vuodessa. Vanha salaoja voi tukketua ja kun se ei vedä kunnolla, se alkaa työntää kosteutta esimerkiksi talojen pohjakerrosten kellareihin.



Työmaalla työntekijöiden tehtävät vaihtelevat. Osa ajaa esimerkiksi pyöräkoneilla, kun toiset taas tekevät putkiasennuksia.



E spoon Tornihaukantiellä aloitettiin keväällä 2016 työmaa, jossa Kanta Kaivu Oy uusii kolmen 1970-luvulla rakennetun kerrostalon salaojat, seinien vedeneristykset, viemärit sekä vesijohtojärjestelmän.

– Kohteen salaojissa on ollut painumaa sekä tukkeumaa ja salaojat ovat olleet käytännössä hyvin pitkälti toimimattomat, kertoo työmaan vastaava mestari **Jouni Uusipuro** Kanta Kaivu Oy:stä.

– Salaojat olivat ikänsä puolesta tiensä päässä ja ennen kaikkea tuon ikäluokan kohteissa on ongelmana se, että salaojien ympäristäytöt on tehty väärillä maa-aineksilla. Se aiheuttaa salaojien tukkeumaa.

Kanta Kaivu on tehnyt salaojakorjauksia jopa 2000-luvun rakennuksiinkin, joten omakoti- ja kerrostalojen salaojitusten heikko kunto ei ole ainoastaan riippuvainen rakennuksen iästä.

– Ongelma on lähinnä juuri se, että salaojiin liittyviä täyttötöitä on tehty väärillä maa-aineksilla. Salaojat ovat tukossa, koska niitä on täytetty liian hienoilla maa-aineksilla, tai ei ole tajuttu, että salaojan korkoasema on liian ylhäällä suhteessa lattiapintoihin. Ne ovat tavallisimpia salaojiin liittyviä ongelmia, Uusipuro kertoo.

Salaojat myös Meltexin ydintoimintaa

Salaojat ovat myös Meltexin ydintoimintaa, alkoihan koko yhtiön toiminta aikanaan salaojaputkien valmistuksesta. Niinpä yhä useampi maanrakentaja on valinnut putkitoimittajakseen Meltexin.

– Käytännössä kaikki putket, kaivot ja patoletvyt ovat Meltexiltä, kertoo **Pasi Reitkari** Kanta Kaivu Oy:stä.



Meltexin rumpuputket ja mittatilauskaivot odottavat työmaalla pääsyä maan alle.



Työmaalle tulee erikokoista ja -näköistä putkea yhteensä noin pari kilometriä.

– Seinän vierustaan patolevyä varmaan puolisen kilometriä ja salaojia saman verran, Reitkari sanoo.

Itse työ tapahtuu käytännössä siten, että ensin tehdään pohja, jonka jälkeen laitetaan kaadot oikeanlaisiksi ja putket paikalleen.

– Sitten maata päälle ja vähän putkesta riippuu, mitä päälle laitetaan. Sepeliä salaojien päälle ja kun tehdään muita putkia, niin päälle tulee hienompaa tavaraa.

Nouto tai toimitus Kaivokselasta ja Espoosta

Tornihaukanktien työmaalla työskentelee porukkaa vaihtelevasti, kolmesta kuuteen henkilöä. Myös yhteistyö Meltexin kanssa on sujunut hyvin ja sekä Espoon että Kaivokselan myymälöistä on tullut materiaalia työmaalle.

– Hyvin on sujunut ja olemme itse hakenneet suurimman osan materiaaleista. Tänne työmaalle on tuotu muutama kuorma, mutta yleensä haemme tuotteet Meltexiltä Kaivokselasta ja joskus Espoostakin, kertoo Reitkari.

– Espoon myymälästä saa hyvän perusvalikoiman ja jos tarvitsee jotain erikoisempaa tai enemmän, niin sitten saamme ne Kaivokselasta.

Kanta Kaivu Oy perustettiin vuonna 1993 ja se työllistää yhteensä noin 75-90 työntekijää.

– Kovasti tehdään kaikenlaista. Maanrakennustöitä, saneeraushommia ja myös uudiskohteita jonkin verran. Laidasta laitaan kaikkea mahdollista, Reitkari päättää.

Kaivot mittojen mukaan

Meltex kaivopalvelu valmistaa kaivot tilaustyönä mittojen mukaan. Kaivot myös toimitetaan tarvittaessa suoraan työmaalle.

Mittatilauskaivon runko, yhteen, sakkapesä, teleskooppi ja muut tarvikkeet räätälöidään asennuspaikkaan sopiviksi. Tilauskaivojen suunnittelussa ja tarjouspyynnön tekemisessä voi käyttää apuna Meltexin kotisivuilta löytyvää kaivokorttia.

Kaivot valmistetaan Meltexin kaivoyksiköissä Sipoossa, Jyväskylässä ja Turussa. Paikallisesti voidaan tehdä myös kaivojen muutostöitä ja korjauksia.

Katso lisää: www.meltex.fi/kaivot 



Muovitetoiset ESITTÄYTYVÄT

Meltexin henkilökunta on sekoitus nuorta voimaa sekä pitkän linjan ihmisten kokemusta. Muovitetoiset esittäytyvät -palstalla tutustutaan tarkemmin itse tekijöihin.

Tony Burman

tehtaanjohtaja

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Olin lopettelemassa opintojani vuoden 2001 maaliskuussa ja laitoin hakemuksia useampaankin paikkaan. Silloinen Meltexin toimitusjohtaja **Marko Tuomola** oli nopea ja kutsui minut ensimmäisenä työhaastatteluun. Sain paikan ja aloitin Jyväskylän paikallismyynnin tehtävissä, josta siirryinkin valtakunnalliseen tukku-myyntiin ja myöhemmin sen vetovastuuseen, hoitaen samalla maahantuontiamme sekä ostoja kotimaasta. Vuonna 2008 silloisen tuotannonjohtajamme **Kari Koskelan** myytyä osakkuutensa Meltexistä, otin tuotannon vetovastuun.

Mitä työsi pitää sisällään?

Vastaan Palokan ja Kuhmoisten tehtaiden tuotannosta, maahantuonnista ja ostoista sekä tukkumyynnin logistiikasta. Lisäksi kuulun yhtiömme johtoryhmään.

Mikä on työssä parasta?

Työssäni on parasta sen vaihtelevuus ja haastavuus. Jatkuva kehittyminen ja kasvu tuo eteen monta haasteellista hetkeä, jotka pitävät virkeänä.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Odotan, että Meltex jatkaa vakaata kasvuaan. Tämä onnistuu kasvattamalla markkinaosuutta ja laajentamalla harkiten tuotevalikoimaa palvelemaan paremmin asiakkaitamme. Vahvistamalla ja kasvattamalla nykyisiä toimintojamme, olemme valmiita katsomaan myös Suomen rajojen ulkopuolelle.

Antti Kuukkanen myynti- ja markkinointijohtaja



Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Meltexin Jyväskylän toimipisteessä oli myyntimiehen paikka auki ja sain paikan. Elettiin vuotta 2002 ja yhtiön liikevaihtoluokka oli noin kymmennyksen nykyisestä. Suomi oli siirtynyt yhteisvaluutta euroon vain hetkeä aikaisemmin. Ensimmäisinä töinäni päivitin hinnastoja uuteen valuuttaan. Muuntokerroin 5,94573 jäi tuon savotan ansiosta pysyvästi mieleen. Nykyisinkin kuudella jaolliset luvut herättävät erityisiä tuntemuksia.

Mitä työsi pitää sisällään?

Toimin yhtiön myynti- ja markkinointijohtajana. Kuluneen 14 vuoden aikana olen jalkauttanut Meltexin myymäläkonseptin Suomen merkittävimpiin rakentamisen keskittymiin liiketilöiden rakennuttamisesta, henkilöstön rekrytoinnista ja valikoiman kasvattamisesta alkaen.

Toimenkuvani ydin on myynnin ja hinnoittelun vetovastuun, strategisten asioiden, henkilöstöasioiden, toiminnan kehittämisen ja johtoryhmätyöskentelyn alueilla.

Mikä on työssä parasta?

Meltex on aktiivinen ja dynaaminen kasvuyhtiö. Toimenkuvani tarjoaa huikean näköalapaikan alalle. Kasvun mukana tulevat uudet haasteet ovat monipuolisia ja työskentely on mielekästä. Erityisessä arvossa pidän ydinporukan yhteishenkeä.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Jos pystymme palvelemaan asiakkaita Suomessa näin hyvin, miksemme pystyisi tekemään sitä hieman laajemminkin. Resurssit ovat kuitenkin tällä hetkellä vielä pienet ja kartoitamme, mitä voisimme tehdä esimerkiksi muissa Pohjoismaissa. Odotan, että Meltex tulee vahvistamaan osaamistaan laajalla keinovalikoimalla valituissa segmenteissä.

Haluamme uskoa kotimaiseen teollisuuteen, johon jatkossakin investoimme. Näemme kotimaassa kasvamisen lisäksi myös kasvavaa vientipotentiaalia. Asiakkaillemme haluamme olla luotettava, ketterä ja kilpailukykyinen kumppani. Eli nasevan asiakaslehden nimen lisäksi haluamme olla myös määrä-, laatu- ja hintatietoisia!

Jouko Tyrkkö myyntipäällikkö



Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Olen taloushallinnon sekä kirjanpidon koulutuksen omaava markkinointihenkilö kauppias. 1985 aloitin Lämpö-Tukku Oy:n osastajana ja toimitusjohtajana. Yritys myytiin vuoden 2012 maaliskuussa Onninen Oy:lle ja Meltexille ajautuin nykyisen toimitusjohtajan **Reijo Arevan** otettua yhteyttä, josko olisin kiinnostunut organisoimaan Meltexille LVI-tukkukaupan.

Mitä työsi pitää sisällään?

Tärkeimpiä tehtäviäni ovat Kaivoksen toimipisteen markkinoinnista ja sopimuksista vastaaminen. Työhöni kuuluu myös logistiikan ja keskusvaraston toimintojen organisoiminen sekä kehittäminen vastaamaan Kaivoksen liikevaihdon ja sen toimintojen kehittämistä.

Mikä on työssä parasta?

Työ nuorekkaan ja ammattitaitoisen henkilökunnan kanssa on mielekästä ja innostavaa. Tämä antaa mahdollisuuden hyödyntää vuosien kokemusta yhdessä

nuorten ajatusten ja kehitysideoiden kanssa.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Vahva oma valmistus yhdessä laajan maahantuonnin kanssa antavat meille mahdollisuuden palvella asiakkaitamme laajalla rintamalla ja koko maan kattavasti. Uskon nuorekkaaseen ja motivoituneeseen henkilökuntaamme, sillä heillä on laajapohjaista osaamista niin valmistuksessa kuin markkinoinnissakin. Rakentamisessa on alkanut selvästi uusi buumi, ja uskon Meltexillä olevan hyvät mahdollisuudet surffata aallonharjalle vahvan taoudellisen asemansa ja ammattitaitoisen henkilökuntansa siivittämänä. 📌

Tampereen **Meltex** EI KÄRSI KASVUKIVUISTA

Maanrakentajien noutotukkuna aloittanut Tampereen myymälä on laajentanut valikoimaa myös LVI-tarvikkeisiin. Nyt Sarankulmaan löytävät maanrakennusyritysten lisäksi myös LVI-asentajat.



Maanrakentajien noutotukkuna aloittanut Tampereen myymälä on laajentanut valikoimaa myös LVI-tarvikkeisiin. Nyt Sarankulmaan löytävät maanrakennusyritysten lisäksi myös LVI-asentajat.

Meltexin Tampereen toimipiste avattiin marraskuun alussa vuonna 2010. Vuosien saatossa toiminta on kasvanut tasaisesti ja muun muassa LVI-tuotteille on avattu kokonaan oma osasto.

– Kiinteistöä alettiin remontoida aikaisempien toimijoiden jäljiltä elokuussa 2010 ja sellaisen kolmen kuukauden rypistyksen jälkeen

myymälä saatiin auki, kertoo **Jukka Hänninen**, joka on toiminut Meltex Tampereen myymäläpäällikkönä alusta asti.

– Aluksi olin katsomassa urakoinnin ja remontoinnin perään, jonka jälkeen hoidin liikkeen avaamisen ja päivittäisiä toimia sen jälkeen.

Meltexin kaikki myymälät tulevat sen näköiseksi mitä halutaan, mutta tarpeen mukaan katsotaan myös paikallisesti, mihin asioihin halutaan panostaa enemmän.

– Meillä on tietysti sellainen perusvalikoima maanrakennustarviketta putkista

suodatinkankaisiin ja muut perusasiat mitä kaikilla myymälöillä on, mutta olemme joka vuosi myös uudistaneet tiloja, kun tarpeet ovat kehittyneet varastoinnin ja valikoiman suhteen. Ammattirakentajien tarpeet ovat muuttuneet ja pyrimme aina tietysti vastaamaan siihen tarpeeseen, Hänninen sanoo.

Peräkammari sai väistyä LVI-osaston tieltä

Yksi uusista tarpeista oli LVI-tuoteryhmä, jolle avattiin oma osasto vuonna 2015. Aiemmin Tampereella oli myynnissä LVI-tarvikkeiden perusvalikoima viemäri- ja ilmastointitarvikkeineen, joka uuden osaston myötä kasvoi täysvalikoimaksi. Nyt hyllystä löytyvät niin puristusosat, komposiittiputket kuin patteriventtiilitkin.

– Remontoimme niille tilan, joka oli vähän hukkakäytöllä aiemmin. Pistimme kiinteistössä vanhastaan olleen peräkammarin matalaksi ja tilalle hyllymetrejä. Nyt putkitarvikkeita löytyy sitten heti hyllystä, kun LVI-asentajalla tarve tulee. Saunatilat tuossa vielä mahtuvat olemaan, joten Tapparannan suomenmestaruuksia voidaan täällä juhlaa jatkossakin, Tapparannaksi tunnustautuva Hänninen virnistää.

Syksyllä 2015 Meltex Tampereen piha-alueeseen tehtiin myös tuhannen neliön laajennus, jotta putkia, kaivoja ja muuta ulkona varastoitavaa tavaraa saatiin paremmin esille.

Hännisen mukaan Meltexin LVI-tarvikkeiden tarjonta ja asiantuntemus ovat muutaman viimen vuoden aikana vahvistuneet selkeästi.

– Firmaan on tullut sille puolelle tietotaitoa aika lailla ja monet myymälät ovat alkaneet hyödyntää paremmin ketjun sisäistä tietotaitoa sekä hankintakanavia.

Toinen Tampereen toimipisteen kannalta merkittävä parannus tapahtui vuonna 2014 Turun toimipisteen aukaisemisen myötä, kun Meltex sai yhden kaivotehtaan lisää.

– Mittatilauskaivot ovat maanrakentajille äärimmäisen tärkeä osa Meltexin tekemistä ja sen kapasiteetti nousi Turun toimipisteen ja tehtaan myötä hyvin, Hänninen sanoo.

Sama työporukka miltei alusta asti

Hänninen kertoo Tampereen myymälän suosion ammattirakentajien keskuudessa perustuvan osaltaan Meltexin yhteenhitaantuneeseen työporukkaan. Tampereen toimipiste pyörii periaatteessa seitsemän ihmisen voimin.

– Itse hoidan myymälän yleisiä asioita, yritysmyyntiä ja valvon toimintaa. **Lindgrenin Kim** on meillä yritysmyyjänä, eli hänen

tehtävänsä on hoitaa pääasiassa yrityskauppaa, kertoo Hänninen.

Hännisen ja Lindgrenin lisäksi täysiaikaisia rakennustarvikemyyjiä on viisi ja he hoitavat pienten yritysten asioita, yksityismyyntiä ja varastonhallintaa.

– Meillä on nuoria, huumorintajuisia ja ahkeria sällejä hommissa. Sama porukka on ollut oikeastaan alusta asti, viidestä kaverista kolme tulivat vuonna 2011 ja loput kaksi tulivat 2012.

Vuosien saatossa ainoastaan yksi Meltex Tampereen porukkaan liittynyt on lähtenyt pois, hankin opiskelujen vuoksi.

– Kaikki ovat rutinoituneita ja ammattitaitoisia, kun alkaa toimintavuosia olla takana. Hyvähenkinen porukka, huumori ja piikit lentävät joka suuntaan hyvässä hengessä, Hänninen hymyilee.

Nohevan toiminnan vahvistaa myös **Joonas Kilpinen**, Ylöjärven Kiviset Oy:stä.

– Meltex Tampereen toimipiste sijaitsee hyvällä paikalla ja sinne on helppo tulla. Varastosta löytyy hyvä valikoima tuotteita ja toimitukset järjestyvät nopeastikin työmaille. Yhteistyö on toiminut hyvin ja tulee näin myös jatkossakin toimimaan, Kilpinen kertoo.

Myös tulevaisuuden suunnitelmat ovat Meltexin Tampereen toimipisteelle selvät.

– Tarkoituksemme on palvella asiakkaamme erinomaisesti ja kasvaa hallitusti isommaksi, Hänninen päättää. 🇫🇮



Tampereen Maanrakennus TAMARA Oy:n Jukka Kuusimäki kuuluu Meltex Tampereen vakioasiakkaisiin. Markus Siren palvelee.

YLI 



KILOMETRIÄ PAINEPUTKEA

Kokkolan maaperään

Suomalaisten vesihuoltolaitosten verkostot muodostuvat vesijohtoverkostosta, jätevesiviemäri- ja hulevesiviemäriverkostoista sekä pumppaamoista.

Vesijohtoverkosta pitkin vesilaitokselta lähtevä puhdas talousvesi siirretään kiinteistöihin. Jätevedet kootaan taajamissa vesihuoltolaitoksen viemäreihin johdettaviksi ja jätevedenpuhdistamoille edelleen käsiteltäviksi.

Tätä vesijohtoverkosta on Suomessa yli 90 000 km ja jätevesiviemäri- sekä hulevesiviemäriverkostoakin yhteensä yli 45 000 km, ilman tonttijohtoja.

Kokkolassa näihin lukuihin lisättiin juuri 37 kilometrin pätkä. Kesällä 2015 alkaneen työmaan valmistumisen myötä valtavat määrät Meltexin paineputkea kuljettavat lopulta kaikki reuna-alueiden likavedet Kokkolan puhdistamolle puhdistettavaksi. Mittavan työn toteuttaa maanrakennusyriitys Ab Tallqvist Infra Oy.

– Paineputkea on yhteensä yli 37 kilometriä ja suurinpiirtein 23:n kilometrin matkalla, yksi kilometri on sivuhaaroja. 400-millistä vesijohtoputkea on viitisentoista kilometriä ja 200-millistä viemäriputkea tulee koko matkalle, kertoo Tallqvistin vastaava työnjohtaja **Hannu Pirtti-maa**.

– Väliin tulee viisi kappaletta pumppaamoi- ta ja kaiken maailman possutuskaivoja sekä virtausmittauskaivoja. Myös ilmanpoistokaivo- ja on erittäin paljon ja venttiilit tulevat tietysti päälle kaikkiin linjoihin.

Siirtoviemärillä keskitettyyn jätevesienkäsittelyyn

Jutussa esitelty työmaa on osa Lohtaja-Kälviä-Kokkola-siirtoviemärihanketta, jonka rakennuttajana on Kokkolan Vesi. Uutta siirtoviemäriä pitkin Kälviän ja Lohtajan jätevedet pumpataan Kokkolan jätevedenpuhdistamolle. Siirtoviemäriin rakentamisella korvataan Kälviän, Marinkaisten ja Lohtajan vanhat jätevedenpuhdistamot. Niiden teknisen käyttöiän on todettu tulleen täyteen ja kiristyvien lupaehtojen vuoksi vanhat puhdistamot olisivat vaatineet arvioiden mukaan miljoonien eurojen saneerausinvestoinnit. Siirtoviemäri- ratkaisulla jätevedet voidaan käsitellä kustannustehokkaammin isommassa yksikössä Hopeaki- venlahden puhdistamolla.





Vastaava työnjohtaja Hannu Pirttimaa ohjeistaa rovaniemeläistä Lauri Väättäistä. Myös 78-vuotias Esko Loukaskorpi on kaukana kotoa, 53 vuotta kaivanut mies on Virroilta kotoisin.



Plasson sähköhitsaus- ja muovikierreltiimet

Plasson sähköhitsausosat on suunniteltu luotettavaan ja pitkäikäiseen putkien liittämiseen. Hitsausjärjestelmä mahdollistaa hitsausajan säätämisen manuaalisesti tai täysin automaattisesti.

Mekaanisesti asennettavilla Plasson muovikierreltiimillä voidaan tehdä vesijohtoliitoksia sekä liittää vesijohtoja runkoverkkoon joko haaroituksin tai liitossatuloiden avulla.

www.meltex.fi/plasson

Paineputket ja paineviemärit

Meltex-paineputket valmistetaan polyeteenistä (PE) Suomen standardien mukaisesti. Putkien halkaisijat ulottuvat 20 mm - 630 mm saakka. Paineputkien paineluokka on PN10 (SDR17), PN12,5 (SDR 11) tai PN16 (SDR11). Maalämpöjärjestelmiin on saatavana myös ohuemmalla seinämällä olevia ja lämpötehokkaampia, PN8-luokiteltuja paineputkia (SDR17).

Rullakokoja on saatavana paineputken halkaisijasta riippuen 50 - 500 m asti. Putkia toimitetaan myös suurja autokeloina, joissa rullakoot ovat 490 - 1500 m putken halkaisijasta riippuen.

Meltexin valmistamilla paineputkilla on myös NordicPolyMark-laatumerkki.

www.meltex.fi/paineputket

Putkilinja kulkee Lohtajalta Haavistonkan-kaalle, Kajaanintien risteyskseen. Se etenee pääsääntöisesti Kasitien vartta, mutta Lohtajan mutka lähtee alueen vanhalta pumppaamolta.

– Matkalla on neljä joenalitusta ja tien alituk-sia on myös paljon, Pirttimaa sanoo.

Työmaa käynnistyi kesällä 2015.

– Jotain ruvettiin tekemään jo heinäkuun alussa, mutta kalusto ja miehet olivat silloin vielä osittain kiinni muilla työmailla. Elokuun loppupuolella alettiin sitten tosissaan painaa putkea maahan.

Paineputken asennus on ryhmätyötä

Töissä on parisenkymmentä työntekijää, jotka jakautuvat ryhmiin. Yhdessä ryhmässä on kaivava kone, peittävä kone ja apumies, joka asentaa kaapelia kaivantoon ja on muutenkin apuna.

– Meillä on normaalisti ollut neljä ryhmää, jotka kaivavat, asentavat putkea ja peittävät sitä. Lisäksi meillä on pienryhmiä, jotka asentavat laitekaivoja, pumppaamoita ja venttiileitä, kertoo Pirttimaa.

Projektin ensimmäisessä vaiheessa toinen toimija teki linjan Kälviältä Kokkolaan ja nyt Tallqvist rakentaa linjan Lohtajalta Kälviälle, jossa linjat yhdistyvät.

Tallqvistin työmaalla työskentelee ihmisiä Rovaniemeltä, Oulusta, Raisiosta, Hauhos-ta ja jopa Eestin eteläosasta. Pietarsaassa loppui syksyllä iso työmaa, josta saatiin Kokkolaan kalustoa ja miehiä.

– Kuudesta puoli viiteen tehdään hommia ja tarvittaessa vähän pitempäänkin. Yölläkin on tehty, koska on sellaisia tien katkaisuja, joita ei päiväsaikaan pysty liikenteen vuoksi tekemään, Pirttimaa sanoo.

Kaikki putket Meltexiltä

Tallqvistin työmaan kaikki putket ovat Meltexiltä. Yritysten välinen yhteistyö keskittyy täsmäl-liseen tavarantoimitukseen: oikeanlaiset putket pitää saada oikeaan paikkaan, oikeaan aikaan.

– Heinäkuusta lähtien alettiin putkea toimit-taa. Yhteistyö pelasi hyvin, ilmoitus tuli etukä-teen milloin auto tulee ja kuski soitti sopivaan aikaan etukäteen, että saatiin purkukone pai-kalle sovittuun paikkaan.

– Ei mitään ongelmia ja joskus, jos tarvittiinkin jotain toisenlaista putkea nopeammin, niin saatiin sitä sitten työmaalle tilattua, vaika vaihdettiin vähän toimituspäivää. Mel-tex ehti tehdä sen ja saimme oikeanlaiset put-ket, vaikka siirrettiinkin lähetyspäiviä, Pirttimaa päättää. 📌



Meltex-tuotteiden erikoiset käyttökohteet

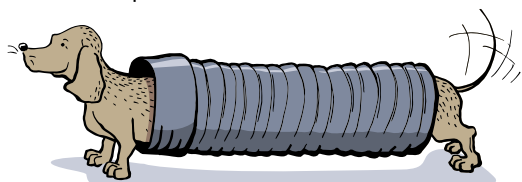


Yhteen tarkoitukseen voi myydä montaa tuotetta ja yhtä tuotetta voi myydä moneen tarkoitukseen. Meltexin tuotteita on myyty vuosien varrella mitä erikoisempiin käyttötarkoituksiin.

Salaojakaivoja on kysytty norpanpesäksi. Ensi kesän Norppa Live-lähetyksessä tuskin kuitenkaan nähdään Meltexin tuotesijoittelua.

Rumpuputkesta on rakennettu subwooferin runkoja. Halkaisijaltaan yli 500 mm ja sitä suuremmilla putkilla tiettävästi saadaan kotiteatteriin riittävästi jytinää.

Putkia on kysytty myös mäyräkoiran putkikokeeseen riistaa varten. Toivottavasti Mustin koe meni putkeen!



Jyväskyläläinen, perinteisen kuorolaulannan rajoja alati rikko-va Seminaarinmäen mieslaulajat tarvitsivat kevään 2016 kiertueelleen uutta rekvisiittaa. Iso rumpuputki sovel- tui tämän humoristisen mieskuoron käsittelyssä ihmiskanuunaksi!

Mikä on erikoisin kohde, johon olet käyttänyt Meltexin tuotteita? Kerro oma sovellukse- si panu.sandholm@meltex.fi Julkaisemme par- haat palat! 📌

Uudella muotoläpiviennillä jopa 50% nopeampi asennus

Katolla keikkumiseen ei kannata käyttää ylimääräistä aikaa. Uusi **MX-läpivientisarja 2.0 muotopeltikatolle** tekee kattoläpiviennin asentamisesta muotopeltikatoille entistä nopeampaa.



Reilusti tilaa eristeelle

Ohjausurat putkille

Kova, kestävä pinta



MX-läpivientisarja 2.0 muotopeltikatolle sopii yleisimpiin markkinoilla oleviin tiilikuvioisiin peltikatteisiin.



Katso koko valikoima:
www.meltex.fi/ilmanvaihto

Meltex Espoo

Metsälammentie 2, 02810 ESPOO
Puh. 020 777 0060
espoo@meltex.fi

Meltex Tuusula

Kelatie 24, 01450 VANTAA
Puh. 020 777 0070
tuusula@meltex.fi

Meltex Tampere

Patamäenkatu 8, 33900 TAMPERE
Puh. 020 777 0090
tampere@meltex.fi

Meltex Kuopio

Kellolahdentie 21, 70460 KUOPIO
Puh. 020 777 0130
kuopio@meltex.fi

Meltex Kaivoksela

Taivaltie 2, 01610 VANTAA
Puh. 020 777 0111
kaivoksela@meltex.fi

Meltex Turku

Kuormakatu 8, 20380 TURKU
Puh. 020 777 0140
turku@meltex.fi

Meltex Jyväskylä

Puuppulantie 111, 40270 PALOKKA
Puh. 020 777 0050
jyvaskyla@meltex.fi

Meltex Kempele

Kuokkamaantie 146, 90440 KEMPELE
Puh. 020 777 0080
kempele@meltex.fi

Jyväskylän tehdas

Puuppulantie 111, 40270 PALOKKA
Puh. 020 777 0010

Kuhmoisten tehdas

Kokkonniementie 10, 17800 KUHMOINEN
Puh. 020 777 0280
kuhmoinen@meltex.fi

Sipoon tehdas

Svartbölentie 10, 04130 SIPOO
Puh. 020 777 0260
sipoo@meltex.fi

**Valtakunnallinen tukkumyynti**

Puh. 020 777 0010
myynti@meltex.fi

b MELTEX
www.meltex.fi