

**MELTEX**



# Muovitietoinen

Meltex Oy:n asiakaslehti 2019

Pitkään viritelty

## VALTATIE VALMISTUU PIAN

MELTEX KAIVOKSELA

**VIISI MIESTÄ, VANHA TYÖPAIKKA,  
UUDET KUJEET**

MELTEX KUHMOINEN

**REMONTTI MENI PUTKEEN**

MELTEX VERKKOKAUPPA

**TIEDON VALTATIE AVAUTUU  
PARILLA KLIKKAUKSELLA**



**meltex.fi**



## Muovinlujaa osaamista

Olemme Meltexillä alusta asti kuunnelleet asiakkaita ja kehittäneet tuotteita, tuotantoa ja myyntiä sen pohjalta. Tämä on näkynyt positiivisena kasvuna vuosi toisensa jälkeen ja näistä lähtökodista tulemme jatkossakin pitämään kiinni.

Teetimme viime vuonna pienimuotoisen harjoituksen, jossa annoimme ulkopuolisen tahon tutkia mitkä ovat vahvuuksia toiminnassamme, ja voisiko sanomaamme sekä brändiä kiteyttää paremmin. Te asiakkaat olitte sitä mieltä, että meidät erottaa parhaiten kilpailijoista palvelualltius, palvelunopeus ja henkilökunnan ammattitaito. Tämä ei olisi mahdollista, jos meillä ei olisi osaamista läpi koko ketjun aina tuotannosta logistiikan kautta myyntiin. Arvokkaan palautteen pohjalta valitsimme yrityksemme uudeksi sloganiksi: Muovinlujaa osaamista. Haluamme jatkossakin taata, että meidän kanssa pärjää pari pykälää rennommin.

Asiakaskuntamme suuntaan näkyvimpänä uudistuksena on varmasti ollut helmikuussa avatut uudet verkkosivumme. Verkkosivuilla tärkeä tuotetieto on helposti saatavilla, ja tiliasiakkaat voivat tehdä tilaukset suoraan verkosta. Näillä uudistuksilla pyrimme jatkossa vastaamaan kasvaneisiin tarpeisiin sähköisestä kaupasta ja tuotedokumentaatiosta rakennusteollisuudessa.

Olemme vahvistaneet myös yrityksemme pumppaamo-osaamista alkuvuodesta ostamalla Nestekniikka Oy:n. Tavoitteenamme on kehittää Meltexistä yhdessä Pa-Ve:n ja Nestekniikan kanssa kokonaisvaltainen toimija markkinoille, jonka hallussa on kattavasti pumppaamo-, kaivo- ja putkivalmistus.

Tällä hetkellä myös muovin ympärillä käydään paljon keskustelua niin mediassa kuin asiakaskunnassamme. Olemmekin investoineet viime aikoina tuotannossa paljon muovijätteen kierrätykseen. Meistä kierrätys ei ole ohimenevä trendijuttu, vaan se on ja tulee olemaan jatkossa osa yhteiskuntaamme. Tulemme tulevaisuudessa panostamaan kierrätykseen entistä enemmän, jotta voimme omalta osaltamme olla vähentämässä ympäristön kuormitusta, putki ja kaivo kerrallaan.

Rakentavasti,  
**Teemu Pohjonen**  
 Kaupallinen johtaja



# Meltex kaivopalvelu

## Muovitietoinen 1 | 2019

### Tässä numerossa

Pääkirjoitus	2
Viisi miestä, vanha työpaikka, uudet kujeet	4
Pitkään viritelty valtatie valmistuu pian	8
Remontti meni putkeen Kuhmoisten tehtaalla	12
Tiedon valtatie avautuu parilla klikkauksella	16
Muovitietoiset esittäytyvät	18
Meltex-tuotteiden erikoiset käyttökohteet	19



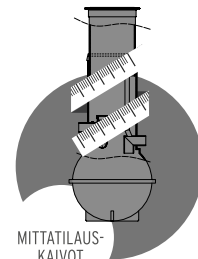
**Kaivopalvelumme valmistaa kaivoja tilaustyönä. Teemme paikallisesti myös kaivojen muutostöitä ja korjauksia.**

Mittatilauskaivot valmistetaan tilaustyönä asennusvalmiiksi. Kaivon tyyppi, rungon korkeus sekä tulo- ja lähtöyhteet valmistetaan tarpeen mukaan.

Kaivot valmistetaan Meltexin kaivoyksiköissä Sipoossa, Jyväskylässä, Kuhmoisissa, Kempeleessä ja Turussa. Kaikissa mittatilauskaivoasioissa voi kuitenkin ottaa yhteyttä lähimpään Meltex-myyjään!



VAKIOKAIVOT



MITTATILAUSKAIVOT



MUUTOS  
JA KORJAUS-  
PALVELU

**MELTEX**

Muovitietoinen

#### JULKAISIJA

Meltex Oy Plastics

#### PÄÄTOIMITTAJA

Teemu Pohjonen, kaupallinen johtaja

#### VASTAAVA TUOTTAJA

Rene Mäkinen, markkinointipäällikkö

#### TOIMITUS ja VALOKUVAUS

Saara Airaksinen ja Nella Merisaari

#### ULKOASU

Mikko Leino | Suokukko Design

#### PAINO

Grano Oy

#### KANNEN KUVA

Nella Merisaari

Putket ja kaivot suoraan työmaalle. Ilman välikäsiä.

**MELTEX**  
Muovinlujaa osaamista

# MELTEX



Jaakko Kovanen, Tomi Hytönen, Toni Haapaniemi, Tuomas Tuomi ja Atte Juurinen ovat edenneet urallaan uusiin rooleihin.

# Viisi miestä, vanha työpaikka, uudet kujeet

Kaivokselassa työtehtäviä on viime vuosina järjestelty toimivammiksi. Oman talon sisällä moni on päässyt etenemään urallaan.

**T**uomas Tuomi, Atte Juurinen, Jaakko Kovanen, Tomi Hytönen ja Toni Haapaniemi ovat kaikki pitkän linjan meltexiläisiä. Leipääntymään he eivät kuitenkaan ole työhönsä ehtineet, sillä kaikkien tehtävät talossa ovat muuttuneet matkan varrella merkittävästi.

Kaivokselan toimipisteessä työskentelevä viisikko henkii Meltexin filosofiaa. Kaikki ovat nousseet nykyisiin työtehtäviinsä talon sisältä.

”Haluumme tarjota omalle väelle mahdollisuuksia edetä uralla. Talon sisällä on mahdollisuus kasvaa ja kehittyä vaativampiin tehtäviin”, Kaivokselan yksikön päällikkö Tuomas Tuomi kertoo.

## Porukan uusin tuuli ja pullapäivä

Tuomi itse työskenteli aiemmin Tuusulan toimipisteessä myymäläpäällikkönä ja siirtyi 2016 alussa mukaan Kaivokselan toimintaan vetämään inframyntiä. Syksyllä 2017 hän eteni yksikön päällikön tehtäviin.

Alkuvuodesta 2019 inframyynnin vetovastuu siirtyi luontevasti Toni Haapaniemelle. Haapaniemi päätyi alun perin fuusioiden myötä Meltexille ja toimi myynnissä erilaisissa rooleissa ennen inframyynnin päälliköksi siirtymistään.

Myös Tomi Hytönen tuli Meltexille fuusion kautta, kun Kumuko yhdistyi Meltexin kanssa vuonna 2008.

”Minä taidan olla se koko porukan uusin tuuli”, Hytönen nauraa.

Hän toimi aiemmin myyjänä Kaivokselan myymälässä. Neljä myyjää työskentelivät alkuun ilman esimiestä, kunnes kokenut Hytönen nostettiin myymäläesimieheksi suunnittelemaan ja kehittämään myymälän toimintaa.

”Pidän huolen, että myymälässä homma toimii ja tavaraa on hyllyssä. Teemme itse pääosin kaikki myymälän tavarahankinnat ja huolehdimme siitä, että asiakkaat viihtyvät. Keskiviikkoisin on aina pullapäivä, silloin täällä on paljon porukkaa”, Hytönen kertoo.

## Logistiikan hermokeskus

Jaakko Kovanen aloitti Kaivokselassa LVI-puolen hankintapäällikkönä. Sittemmin rooli on laajentunut myös myyntiin. Nykyisessä LVI-puolen myyntipäällikön roolissa hänen vastuullaan on huolehtia LVI:n myynnistä ja hankinnoista.

Kaivokselan LVI-myyntiin on palkattu hiljattain kaksi uutta myyjää ja tehtäviä kehitetään joustavasti ja monipuolisesti ihmisten vahvuudet huomioiden.

”Asiakaskuntamme on monipuolista, putki-asentajista isoihin rakennusliikkeisiin, ja asiakaidemme tarpeet vaihtelevat. Tämä edellyttää meiltä laajaa osaamista, joustavuutta ja asiakaslähtöistä otetta myyntiin, jotta pystymme

Kaivokselan toimipisteessä työskentelevä viisikko henkii Meltexin filosofiaa. Kaikki ovat nousseet nykyisiin työtehtäviinsä talon sisältä.



**Meltexillä on mahdollisuus kasvaa ja kehittyä vaativampiin tehtäviin.**

palvelemaan kaikkia asiakkaitamme monipuolisesti”, Kovanen kuvailee.

Atte Juurinen puolestaan toimii Kaivokselassa logistiikkapäällikkönä. Hän aloitti Meltex-uransa Jyväskylässä ajojärjestelijänä ja päätyi lopulta Sipoon kautta Kaivokselaan vastaamaan kuljetuksista ja varastoinnista. Samalla koko pääkaupunkiseudun Meltexin logistiikan kehittäminen on hänen vastuullaan.

”Kaivokselalla toimii Meltexillä pääkaupunkiseudun keskuspaikkana ja logistisena keskuksena. Meillä on omaa kalustoa, omia autoja ja paljon käytämme alihankkijoita. Vahvuutemme ovat nopeat ja joustavat toimitukset. Meillä on myös iso sisävarasto, jossa on paljon sellaista tavaraa, jota muissa Meltexin toimipisteissä ei ole ja tuotteita lähtee täältä kootusti ympäri Suomea”, Juurinen kertoo.

Kaivokselan logistiikassa on otettu myös käyttöön Liikkuvan työn ratkaisu -prosessi, joka vähentää paperinkulutusta ja tehostaa toimintaa.

”Prosessi mahdollistaa sen, että kun tavara lähtee meiltä, se poistuu heti varastosaldoilta.





Kaivokselan logistiikassa on otettu myös käyttöön Liikkuvan työn ratkaisu -prosessi, joka vähentää paperinkulutusta ja tehostaa toimintaa.

Se helpottaa ostajiemme ja myyjiemme elämää, kun tiedämme oikeasti, minkä verran tavaraa on hyllyssä ja milloin tuotteita pitää tilata lisää. Otamme myös allekirjoitukset sähköisesti ja pyrimme näin vähentämään paperinkulutusta.”, Juurinen sanoo.

### **Ammattimainen mutta rento tunnelma**

Kaivokselan toimipisteessä työskentelee noin 40 ihmistä, ja toiminta on kasvanut tasaisesti vuosi vuodelta. Sisäiset työtehtävien muutokset ovat helpottaneet ja selkeyttäneet toimintaa.

”Kasvamme kovaa vauhtia ja uusia tehtäviä ja tekemistä tulee jatkuvasti lisää. Olemme oppineet, että kaikkea ei kannata yrittää hoitaa itse. Tehtäviä ja vastuita jakamalla mahdollistamme kehityksen ja kannattavan kasvun myös tulevaisuudessa.”, yksikön päällikkö Tuomi kertoo.

Suunnitelmallisuus mahdollistaa kasvun jatkumisen.

”Nyt emme yritä niin kovalla kiireellä vain selvitä hetkestä vaan pystymme välillä pysähtymään, pohtimaan ja suunnittelemaan”, Tuomi iloitsee.

Kasvun keskellä yksi asia pysyy: ilmapiiri on rento, ammattimaista otetta unohtamatta.

”Meillä on pirun hyvä yhteishenki. Kaikki tulevat toimeen keskenään ja kaikkien kanssa on helppo tehdä töitä”, Tomi Hytönen myhäilee.

Hyvää tunnelmaa ylläpitää myös joustava työskulttuuri.

”Keskusteluyhteys oman tuotannon, logistiikan ja myynnin välillä toimii hyvin ja tarpeen mukaan joustetaan sitten puolin ja toisin”, Toni Haapaniemi kertoo.

”Meltexillä kaikilla on myös hyvät mahdollisuudet olla kehittämässä toimintaa ja vapaat kädet tehdä töitä. Tavoitteita on, mutta oman työpäivän voi suunnitella hyvin vapaasti”, Tuomi jatkaa. 🇫🇮



**Atte Juurinen on vuosien varrella edennyt Jyväskylän ajojärjestelijästä Kaivokselan logistiikkapäälliköksi.**

# Pitkään viritelty **VALTATIE** valmistuu pian



Lahden uusi valtatie on suurin Suomessa käynnissä oleva väylähanke, joka rakentuu Meltexin muovituotteilla.

**K**olme tasoliittymää, kaksi tunnelia, useita siltoja ja meluvalleja. Valtatie 12:n Lahden eteläisen kehätien rakentaminen on mittava hanke, joka on ollut vireillä Lahdessa ja Hollolas- sa jo kymmeniä vuosia. Vuonna 2017 hanke päästiin viimein käynnistämään, ja pian käynnistettiin myös Meltexin autot kohti Lahtea.

Valtatie 12 on kokonaisuutena tällä hetkellä suurin Suomessa käynnissä oleva väylähanke.

Se koostuu kolmesta osasta, joista osa 1B on Lahden eteläisen kehätien Lahden pään rakentaminen. Tämän osan toteuttajana toimiva Skanska kilpailutti tavarantoimittajia ja lopulta muovituotteiden toimittajaksi valikoitui Meltex, joka vakuutti sekä toimitusvarmuudella että tuotteiden hinta-laatusuhteella.

Urakan toteuttaa VALTARI-allianssi, jossa ovat mukana Skanskan lisäksi suunnittelijana Pöyry Oy ja tilaajina Väylävirasto ja Lahti sekä





Hollola. Projektin toteutus alkoi toukokuussa 2018 ja kokonaisuus on tarkoitus avata liikenteelle vuoden 2020 lopussa.

Tarve uudelle valtatielle oli suuri, sillä vanha tie kulkee Hollolan ja Lahden keskustojen läpi ja esti kaupunkien kehittämisen. Lisäksi raskas liikenne muodosti ison riskin pohjavesialueille.

”Tämä on vaativa urakka, sillä työmaan ympärillä asuu paljon ihmisiä. Hanke on myös harvinaisen pitkäkestoinen. Tuskin tällaista tulee enää toiste toteutettavaksi”, vastaava työnjohtaja **Timo Takala** Skanskasta kertoo.

### **Muoviputki poikineen matkaa Lahteen**

Vt 12 on harvinaislaatuinen projekti niin VALTARI-allianssille kuin Meltexillekin. Urakka on

pitkäkestoinen ja sisältää paljon erilaista rakentamista.

VALTARI-osuuden tavoitehinta on 172 miljoonaa euroa. Osuuden kokonaisuus on vain 4,5 kilometriä, mutta sen varrelle rakennetaan niin pohjavahvistuksia, tunneliteitä, tasoliittymiä kuin meluväljettäkin.

Meltex toimittaa työmaalle muovituotteita eli muoviputkia, muovikaivoja.

”Toimitamme myös salaojaputkia, sadevesiviemäreitä, vesijohtoja, paineellisia vesijohtoja, rumpuputkia, kaapelinsuojaputkia. Sitten on muovikaivoja salaojille ja sadevesille”, projektista vastaava myyntipäällikkö **Toni Haapaniemi** kertoo.

”Betonitunnelin rakentamiseen liikuntasauvanauhoja ja muitakin valutuotteita. Louhituun tunneliin on mennyt injektointimansetteja ja vesien hallintaan poistovesilinjoja. On tärkeää, että porausten aikana vesi kulkeutuu tunneliin ja myös sieltä pois.”

Haapaniemi on hoitanut Meltexissä projektin hallinnoinnin tarjousvaiheesta asti. Hän



**”Tämä on tällä hetkellä suurin Suomessa käynnissä oleva väylähanke”, kertoo vastaava työnjohtaja Timo Takala.**

käsittelee asiakkaan tekemät päivittäiset tilaukset ja toimii yhteyshenkilönä työmaalle. Kevät on Haapaniemelle kiireisintä aikaa, kun tavaraa kulkee tehtaalta työmaalle lähes viikoittain.

”Tämä on meille yksittäisenä projektina iso euromääräisesti ja tavaramääräisesti. Emme me päivittäin tee tällaisia projekteja, mutta tulevaisuudessa tarkoitus on olla enemmänkin mukana tämänkokoisissa jutuissa.”

Meltexille projekti on ainutlaatuinen myös kokonaisvaltaisuuudessaan. Yleensä valtatietoprojekteissa on eri toimittajia eri osa-alueille, mutta nyt Meltex pystyy tarjoamaan kohteeseen hyvin laajan tuoteskaalan.

”Harvoin on projekteissa noin montaa osaluuetta, kun tehdään siltoja, liittymiä ja tunneleita. Tämä on meille hyvin kokonaisvaltainen

projekti, koska olemme mukana kaikilla osaluueilla”, Haapaniemi sanoo.

Vaikka Haapaniemi on tehnyt uransa varrella paljon erilaisia projekteja, matkan varrella oppii aina jotakin uutta.

”Kaikki on sujunut todella hyvin. Aluksi sovimme tietyt toimitusajat tuotteille ja olemme pystyneet pitämään kiinni aikatauluista. Tuotannolle iso kiitos siitä, että ovat taipuneet välillä haasteellisissa tilanteissa hyvin suorituksiin.”

Toimitukset pelaavat, kysymyksiin vastataan Kesän 2019 aikana työmaalla tapahtuu paljon ja seuraavana kesänä vuorossa on viimeistelyä.

Meltex valikoitui kilpailutuksessa toimittajaksi hinta-laatu-suhteella ja toimitusvarmuudella. Allianssimallissa suunnittelu etenee



rakentamisen aikana ja sitä tehdään yhteistyössä kaikkien osapuolten kanssa.

”Valitsimme toimittajat ajoissa, jotta suunnitelmat voidaan tehdä heidän materiaaleihinsa sopiviksi. Suunnittelu tarkentuu matkan varrella”, vastaava työnjohtaja Takala kertoo.

Työmaa on jaettu viiteen lohkokoon ja suunnitelmat valmistuvat lohkoittain, joten kaikkia tuotteita ei pystytä tilaamaan kerralla. Työmaalla ei myöskään voida säilyttää liikaa tavaraa kerralla.

”Meltexin toimitukset ovat pelanneet hyvin. Kesäkuukausina yleensä toimitusajat venyvät, kun kaikki haluavat tilata tavara, mutta Meltexin toimitusaika on koko ajan pysynyt kohtuullisena. Saamme myös nopeasti vastauksia, jos tilauksista on kysyttävää tai niitä pitää muuttaa”, Takala kiittelee. 🇫🇮



**VALTARI-osuudelle rakennetaan muun muassa tunneliteita, pohjavahvistuksia ja tasoliittymiä.**



# Remontti meni putkeen Kuhmoisten tehtaalla

Kuhmoisten tehtaalla toimistotilat ja laboratorio päivitettiin remontilla nykyaikaan.

Samalla saatiin uutta tuotantotilaa, kun varastotiloja uusittiin.

**K**uhmoisten tehtaan rakennus on seis-  
syt jyrkänä samalla paikalla Keski-  
Suomessa jo 1970-luvulta saakka.  
Monet tilat olivat vielä pari vuotta  
sitten alkuperäisessä kunnossa, jo-  
ten pienelle kasvojenkohotukselle oli tarvetta.

”Olivathan nämä tilat jo vähän aikansa elä-  
neet”, tuotantopäällikkö **Osmo Torvinen**  
naurahtaa.

Nyt menneet vuosikymmenet ovat muisto  
vain, kun töitä päästään paiskimaan remon-  
toiduissa toimistotiloissa ja uudenkarheassa

laboratoriossa. Remontin aikana myös varas-  
totiloja on uusittu, jotta tuotantotilaa saatiin  
hieman lisää. Vanha ulkovarasto on muuntau-  
nutun lämpimäksi tuotantotilaksi.

”Saimme uusiin tiloihin myös oman raaka-  
aineenkäsittelyjärjestelmän. Pystymme jat-  
kossa itse rouhimaan ja käsittelemään uudel-  
leen hylkytavaraa”, Torvinen kertoo.

Aiemmin kierrätys on tehty yhteistyössä  
L&T:n kanssa, mutta nyt kierrätys pystytään  
Kuhmoisissa tekemään omalla tontilla, mikä  
tekee käsittelystä kustannustehokkaampaa.

# TEX



”Kierrätettävää materiaalia tulee noin muutama prosentti koko tuotannosta. Näitä kestomuoveja voi muokata yhä uudelleen, joten hylkytavarasta valmistetaan uusia putkia. Mitään ei mene kaatopaikalle”, Torvinen muistuttaa.

### Laboratoriossa riittää vipinää

Kuhmoisten tehtaalla valmistuu isoja tuplaputkia, viemäriputkia polypropeenista ja paineputkia. Näitä valmistetaan Meltexissä ainoastaan

Kuhmoisissa. Tuotantotiloja on noin 4 000 neliometriä ja työntekijöitä yhteensä 25.

Uudet laboratoriotilat tulevat tarpeeseen, sillä paineputkien ja polypropeenisten viemäriputkien tuotanto on luvanvaraista. Eurofins-laboratorio käy tarkastamassa sisäisen laadunvalvonnan ja varmistaa näytteillä, että tuotteet ovat vaatimusten mukaisia.

”Tuotteiden pitää täyttää EN-standardit. Meillä testataan aika monipuolisesti erilaisia ominaisuuksia”, tuotantosuunnittelija **Henri Östman** kertoo.

**Kuhmoisten tehdas sai remontissa uudet laboratoriotilat, joissa tehdään tuotteiden laadunvalvontaa.**



**"Arki remontin keskellä sujui rennosti",  
Henri Östman ja Osmo Torvinen kertovat.**

**Painetestiä taitaissa pystytään testaamaan putkien  
paineenkestoa kuumissa lämpötiloissa.**





Kuhmoisten tehtaan laboratoriossa tehdään vaadittavien testausten lisäksi sisäistä laadunvalvontaa, jotta tuotteiden laatu pysyy korkeana. Tuotteiden testauksesta vastaa Tuomo Helminen 15 vuoden kokemuksella. Erilaiset testauslaitteet painetestialtaista iskutestereihin pitävät Helmisen työpäivät kiireisinä.

Laboratoriossa pystytään tekemään rengasjäykkyydestausta ja vetotestauksia. Tuotteista voidaan ottaa sulaindeksinäytteitä ja testata, kuinka hyvin polypropeeniputket kestävät iskuja kylmissä lämpötiloissa.

Osa testeistä sujuu nopeasti, toisten kanssa vaaditaan kärsivällisyyttä. Esimerkiksi painetestialtaissa testataan kuumissa lämpötiloissa putkien paineenkestoa. Putket viettävät paineessa 1 000 tuntia.

”Ei kaikkia testejä ihan hetkessä tosiaan tehdä. Tuotenimikkeitä ja testattavaa on paljon. Eivät hommat ole ainakaan vuosien varrella vähentyneet”, Helminen nauraa.

”Remontin ansiosta saimme tänne uusia koneita ja nyt pystymme itse tekemään kaikki testaukset. Tilat toimivat mainiosti”, hän jatkaa.

### Vakuuttava vaikutelma

Jonkin aikaa Kuhmoisissa työskenneltiin remontin keskellä, mutta tehtaan työntekijät suhtautuivat poikkeusoloihin rennolla meiningillä.

”Hyvin tämä työskentely on silti sujunut. Väliillä oltiin parakissa evakossa ja tilanteen mukaan aina sopeuduttu”, Östman kertoo.

Uusituissa toimistotiloissa vierailee enimmäkseen yrityksiä, mutta myös yksityiset asiakkaat käyvät ostamassa pieniä määriä tuotteita käteismyynnillä. Sen lisäksi vieraisilla saattaa piipahtaa esimerkiksi konetoimittajia ja raaka-ainetoimittajia Suomesta ja ulkomailta.

Uudet tilat ovat jo keränneet kiitosta.

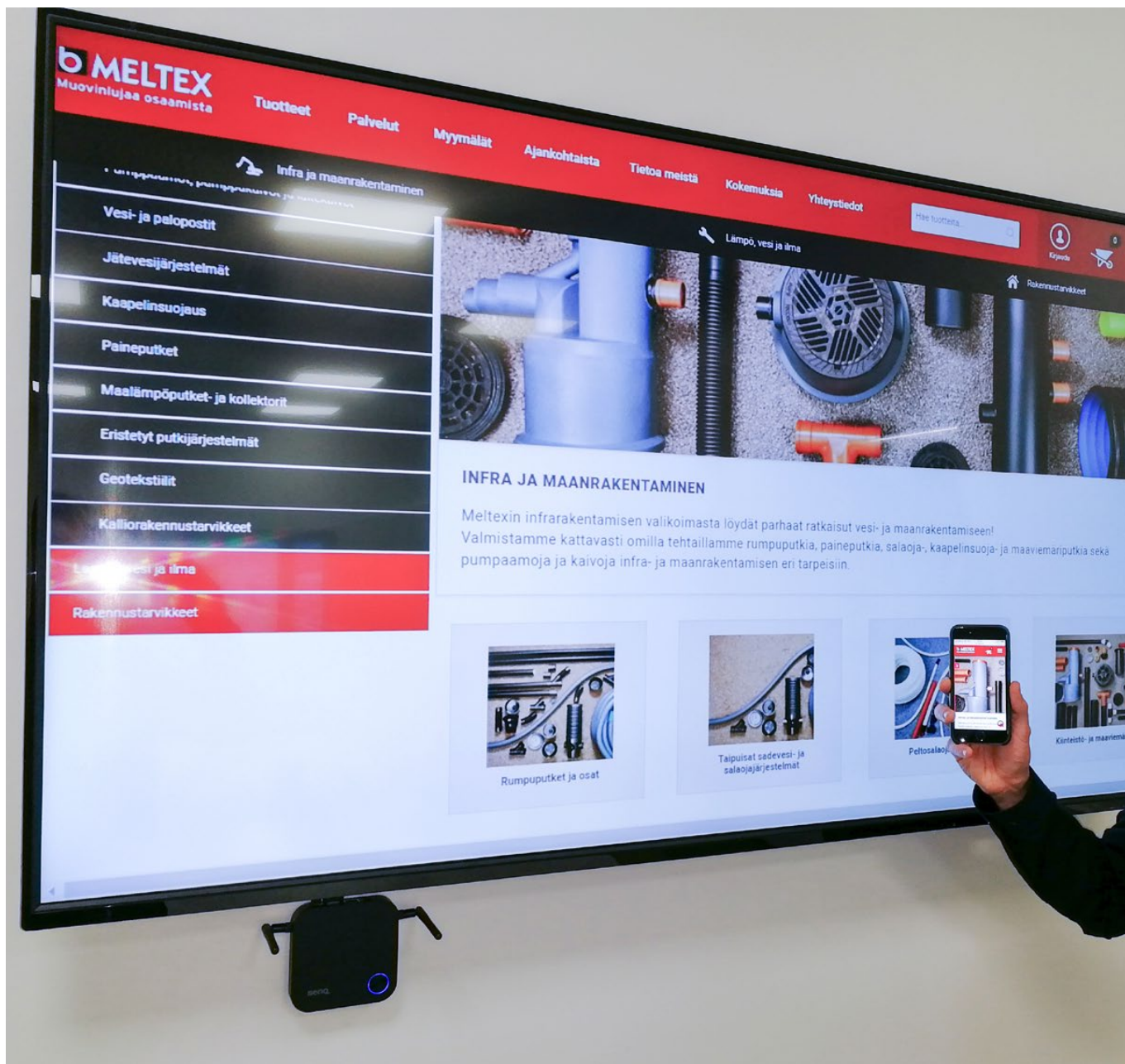
”Kyllä asiakkaat ovat tykänneet ja pelkkää positiivista palautetta on tullut. Monet ovat sanoneet, että uudet ja siistit tilat antavat entistä vakuuttavamman vaikutelman”, Torvinen sanoo.

Kuhmoisten tehtaalta on toimituksia laajalle asiakaskunnalle sekä omiin toimipisteisiin ympäri Suomen.

”Olemme täällä keskellä ei mitään, mutta silti suhteellisen keskellä kaikkea. Joka paikkaan on yhtä pitkä matka ja se on hyvä”, Torvinen virnistää. 🇫🇮



Laboratoriossa pystytään tekemään rengasjäykkyydestausta ja vetotestauksia. Tuotteista voidaan ottaa sulaindeksinäytteitä ja testata, kuinka hyvin polypropeeniputket kestävät iskuja kylmissä lämpötiloissa.



# Tiedon valtatie avautuu **parilla kliikkauksella**

Meltexin uusi verkkokauppa on pullollaan tuotteita ja tietoa 24 tuntia vuorokaudessa.





”Asiakkailta saadun palautteen perusteella verkkokaupamme osuu kohteeseen”, liiketoiminta- ja projektipäällikkö Jens Boe iloitsee.

**M**itä tehdä, kun työmaalle hankittujen tuotteiden dokumentteja pitäisi selata muutaman kuukauden päästä tilauksesta? Liiput ja laput ovat jo kadonneet työpöydän syövereihin tai mappien arkistoihin, eikä mieleen oikein edes muistu, mitä kaikkea olikaan tilattu.

Meltexin verkkokaupan käyttäjälle nämä ongelmat ovat muisto vain. Verkkokauppa julkaisiin helmikuussa ja samalla uusittiin myös Meltexin kotisivut. Kirjautuneet asiakkaat pääsevät nyt käsiksi tilaustietoihinsa, ja tilauksia pääsee tekemään vaikka keskellä yötä.

”Olemme aika perinteisellä alalla, jonne kaikki digitalisaatio on tullut myöhemmin kuin monille muille aloille. Asiakkailta on kuitenkin tarve jättää tilauksia ja tarjouspyyntöjä sekä saada hintatietoja sellaisena aikana kuin heille itselleen sopii, sillä moni asiakkaistamme ei työskentele pelkästään toimistoaikojen puitteissa. Halusimme vastata tähän huutoon”, liiketoiminta- ja projektipäällikkö Jens Boe kertoo.

### Pilvin pimein tuotteita

Verkkokaupassa on tällä hetkellä tilattavissa noin 8 600 tuotetta, ja tuotteista on nähtävillä kattavat kuvaukset. Tuotetietoa myös jatkuvasti rikastetaan ja tuotetaan lisää.

”Kaikki tuotetieto, joka meillä näistä tuotteista on, löytyy kotisivuilta, ja jatkossa tietoa löytyy aina vain enemmän ja kattavammin.

otti ennen verkkokaupan avaamista käyttöön tuotetiedonhallintajärjestelmän.

”Lähdimme siitä, että tuotteet olisivat loogisessa järjestyksessä. Meillä on kotisivuilla ja verkkokaupassa nyt kolme päätuoteryhmää, eli infra ja maanrakentaminen, LVI ja rakennustarvikkeet, ja näiden alle tuotteet järjestyksessä ryhmiteltyinä. Se helpottaa selailua huomattavasti”, Boe selvittää.

Verkkosivujen teknisestä toteutuksesta vastasi digitoimisto Whitestone. Projektin tekninen vastaava Mikko Salminen kertoo, että sivuista pyrittiin tekemään ominaisuuksiltaan mahdollisimman kattavat, mutta kuitenkin helpokäyttöiset.

”Verkkokauppaa voi käyttää joko kirjautumatta tai tunnuksilla. Kirjautuminen vaaditaan, jotta pääsee näkemään tuotteiden hinnat ja tekemään suoraan ostoksia. Ilman tunnuksia voi tutkia tuotteita ja tehdä tarjouspyyntöjä”, Salminen sanoo.

Verkkokauppatunnusten saaminen edellyttää tiliä Meltexillä.

”Tunnuskyselyitä tulee jatkuvasti. Iso osa niistä asiakkaista, jotka meille nyt avaavat tilin, haluavat myös verkkokauppatunnukset. Se jo kertoo siitä, että tälle oli tarvetta”, Boe sanoo.

### Odottelu ja tuotekoodien metsästäminen jäivät historiaan

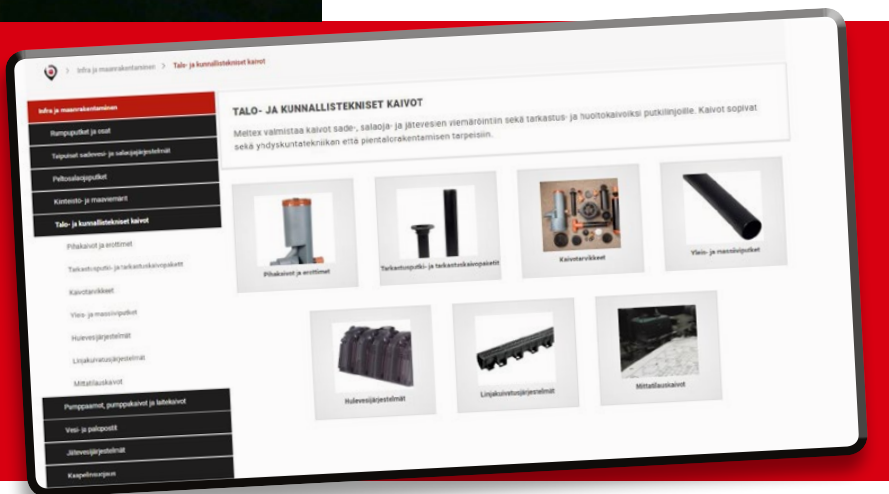
Työmaille kulkee paljon erilaisia papereita ja liitetiedostoja, ja näiden saatavuutta haluttiin parantaa uudella verkkokaupalla. Kirjautumalla verkkokauppaan pääsee käsiksi omaan tilaushistoriaan ja tilauksiin liittyviin dokumentteihin milloin vain, ja verkkokaupasta voi käydä katsomassa vaikkapa omat asiakaskohtaiset hinnat tarjouslaskentaa varten.

Tuotteita on helppo selata, ja tilauksen voi jättää suoraan verkossa. Tilaus päästään käsittelemään nopeasti ja se ohjautuu aina oikealle vastuuryhmälle.

”Ei tarvitse etsiä erikseen tuotekoodeja ja näpytellä sähköposteja tai odottaa, että joku on puhelimella tavoitettavissa”, Boe kertoo.

Kirjautunut asiakas näkee verkkokaupassa tilaushistoriansa vuoden ajalta ja tilauksiin liittyvät asiakirjat ovat automaattisesti tallessa.

”Kaikki tilaukseen liittyvät liitteet ja tuotetiedot voi ladata vaikka kerralla yhdellä napinpainalluksella. Asiakkailta saadun palautteen perusteella verkkokaupamme osuu kohteeseen. Se on helppo käyttää ja asiakkaat saavat sieltä sen, mitä tarvitsevat. Tuotetietojen ja verkkokaupan kehittäminen on jatkuva prosessi, ja onnistunut lanseeraus antaa meille hyvät lähtökohdat työstää näitä eteenpäin”, Boe iloitsee. 📌



Verkkokaupassa tuotteita on helppo selata, ja tilauksen voi jättää suoraan verkossa.

Yksittäiseen tuotteeseen ei aiemmin ole päässyt pureutumaan näin tarkasti, sillä kotisivuillamme oli vain murto-osa tuotteistamme esillä”, Boe muistuttaa.

Runsaan tuotemäärän järjesteleminen selkeäksi kokonaisuudeksi vaati Meltexiltä myös uudenlaisen tuotehierarkian rakentamisen kaupallisiin tarkoituksiin. Tätä varten Meltex



# Muovitietoiset ESITTÄYTYVÄT

Meltexin henkilökunta on sekoitus nuorta voimaa sekä pitkän linjan ihmisten kokemusta. Muovitietoiset esittäytyvät -palstalla tutustutaan tarkemmin itse tekijöihin.



## Kim Lindgren

myymäläpäällikkö

### Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Aloitin Meltexillä yritysmyyjänä alkuvuodesta 2013. Omaan teknisen koulutuksen, mutta työkokemus on karttunut pääsääntöisesti kaupan alalta, joten tekninen myyntityö on melko luonnollinen lopputulos tähän yhtälöön.

### Mitä työsi pitää sisällään?

Aloitin uusissa tehtävissä myymäläpäällikkönä tämän vuoden alussa. Työtehtäviini kuuluu yksikön myymälän ja varaston ilmeestä sekä kunnosta vastaaminen, yksikön juoksevien asioiden hoito sekä henkilöstöasiat. Teen mahdollisimman paljon myös myyntiä. Päivät koostuvat näiden tehtävien yhdistelmästä, painotusta vaihdellen.

### Mikä on työssä parasta?

Parasta työssä on porukka, jonka kanssa saa työskennellä. Meillä on pitkäaikaisia työntekijöitä, jotka ovat vuosien saatossa hitsautuneet yhteen, ja töitä tehdään rennossa, reippaassa hengessä, jota sävytetään hurtilla huumorilla. Vanhojen Meltexijyrien lisäksi ollaan saatu tuoreempaakin voimaa joukkoon, ja integraatio on onnistunut vähintäänkin hyvin. Samaan henkeen tuntuu törmäävän koko talon laajuudelta, ja myös yhteistyö tuotannon sekä muiden pisteiden välillä toimii samassa hengessä. Uskon, että tämä henki välittyy myös asiakkaisiimme ja vastaavuoisesti heijastuu asiakassuhteiden laadussa takaisinpäin. On myös hienoa työskennellä yrityksessä, joka on valmis kehittämään toimintaansa ja kääntyy melko ketterästi asiakkaiden tarpeen sekä markkinan mukaan. Tämän laivan kyydissä on hyvä seilata.

### Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Odotan Meltexiltä edelleen hallittua ja viisasta kasvua sekä tuoteperheen laajennusta entisestään. Toivon, että rento tekemisen meininki säilyy vaikka kasvu jatkuukin. Meltexin Tampereen visio säilyy edelleen täydellinen maailmanhallinta elämän kaikilla osa-alueilla.



## Anni Taponen

ajojärjestelijä

### Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Valmistuin keväällä 2008 Kymenlaakson ammattikorkeakoulusta liiketoiminnan logistiikan tradenomiksi. Olen työskennellyt 11 vuotta puutuotetaloa maailmanlaajuisesti palvelevassa teknologia- ja palveluyrityksessä, pääosin logistiikan työtehtävissä. Muutimme noin vuosi sitten perhesyistä Kuhmoisiin, ja muutto mahdollisti oman alan työtehtävät Meltexillä.

### Mitä työsi pitää sisällään?

Toimin Meltexillä ajojärjestelijänä.

### Mikä on työssä parasta?

Jokainen päivä on erilainen. Lisäksi haasteet, mukavat työkaaverit ja asiakkaat.

### Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Odotan kasvua, ja että pysytään teknologian kehityksessä mukana. Toivon, että kaikki tekisivät parhaansa Kuhmoisten yksikön tulevaisuuden eteen.

## Jukka-Pekka

## Rundström

yritysmyyjä



### Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Kaupan alalle päädyin jo nuorena poikasena, kun isäni oli yrittäjä kaupan alalla. Meltexille tulin vuonna 2017.

### Mitä työsi pitää sisällään?

Toimin yritysmyyjänä ja työpäiväni vietän myyden Meltexin tuotteita rakennusliikkeille, maanrakennusurakoitsijoille, putkiurakoitsijoille ja jälleenmyyjille. Mahtuupa väliin silloin tällöin joku yksityisasiakaskin. Pelkän myynnin lisäksi myös talon sisäistä asiointia on hyvin paljon oman ja muiden myyntipisteiden kanssa esimerkiksi tuotantoon ja tavaran kuljetuksiin liittyen. Myös tavarantoimittajien ja suunnittelijoiden kanssa tulee oltua paljon yhteydessä, aika monipuolista siis loppujen lopuksi.

### Mikä on työssä parasta?

Työssäni parasta on se, kun koko ajan oppii uutta ja voi kehittää myös itseään. Työilmapiiri Meltexillä on erittäin hyvä. Työkaverit ovat kaikki todella hyviä tyyppejä, ja huumori on vahvasti läsnä töiden lomassa työpäivää piristämässä.

### Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Kasvussahan tässä ollaan koko ajan sekä paikallisesti että koko Meltexin laajuisesti, ja on mielenkiintoista olla osana sitä. Erittäin positiivisin mielin odotan mitä tulevaisuus tuo tullessaan.

## Kimmo Virtanen

yksikön päällikkö



### Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Kävin 2011 keväällä tapaamassa Tuusulan silloista myymäläpäällikköä. Visiitin perään tämä soitti tilatakseni liukuainetta. Yhdessä tuumin todettiin, että pienelle avulle voisi olla tarvetta.

### Mitä työsi pitää sisällään?

Spektri on kirjava, myymälän käytännön tehtävistä tuotesuunnitteluun, työmaalogistiikkaan, esimiestehtäviin sekä pidemmän aikavälin suunnitteluun. Asiakkaiden kanssa pyritään olemaan aktiivisesti tekemisissä lillukanvarsiin sortumatta.

### Mikä on työssä parasta?

Erinomaisen mukava, vinkkejä jakava asiakaskunta sekä hyvä oma porukka, joka viihtyy töissään ja jonka kanssa toiminnan kehittäminen sujuu. Joka päivä päästään todistamaan, että kotimaisella tuotannolla pärjätään.

### Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Talon porukka on idearikasta ja soveltavaa. Resurssien kasvaessa uskoisin, että useampia kehityshaaroja päästään vielä toteuttamaan. Monia hienoja juttuja on hautumassa ja osa jo poriseekin. 📌

TUOTEJOKERIT

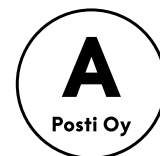
## Meltex-tuotteiden erikoiset käyttökohteet

Yhteen tarkoitukseen voi myydä montaa tuotetta ja yhtä tuotetta voi myydä moneen tarkoitukseen. Meltexin tuotteita on myyty vuosien varrella mitä erikoisempiin käyttötarkoituksiin.

**M**uusikkojen treenikämpä kaipasi hieman kohennusta akustiikkaan, joten avuksi valittiin N1-suodatinkangas pienpakkauksilla. Seiniin ja kattoon propattiin muutama rima, joihin kankaat sitten kiinnitettiin niiteillä kiinni. Parani akustiikka aivan merkittävästi!

Rumpuputkia voi hyvin käyttää myös renkaiden säilytyspaikkana. Kun putken pystyttää sopivalle paikalle, sen yläpäästä pystyy pudottamaan renkaan kätevästi putken sisään. Alanosaan tehdään luukku, josta renkaat taas voidaan näppärästi kaivaa esiin. Tilaa säästyy ja säilyttäminen helpottuu.

Mikä on erikoisin kohde, johon tiedät käytettäneen Meltex -tuotteita? Lähetä omasi [info@meltex.fi](mailto:info@meltex.fi) Julkaisemme parhaat palat! 📌



Posti Green

### Meltex Espoo

Metsälammentie 2, 02810 ESPOO  
Puh. 020 777 0060  
espoo@meltex.fi

### Meltex Tuusula

Kelatie 24, 01450 VANTAA  
Puh. 020 777 0070  
tuusula@meltex.fi

### Meltex Tampere

Patamäenkatu 8, 33900 TAMPERE  
Puh. 020 777 0090  
tampere@meltex.fi

### Meltex Kuopio

Kellolahdentie 21, 70460 KUOPIO  
Puh. 020 777 0130  
kuopio@meltex.fi

### Meltex Kaivoksela

Taivaltie 2, 01610 VANTAA  
Puh. 020 777 0111  
kaivoksela@meltex.fi

### Meltex Turku

Kuormakatu 8, 20380 TURKU  
Puh. 020 777 0140  
turku@meltex.fi

### Meltex Jyväskylä

Puuppolantie 111, 40270 JYVÄSKYLÄ  
Puh. 020 777 0050  
jyvaskyla@meltex.fi

### Meltex Kempele

Kuokkamaantie 146, 90440 KEMPELE  
Puh. 020 777 0080  
kempele@meltex.fi

### Meltex Seinäjoki

Tehtaantie 4, 60100 SEINÄJOKI  
Puh. 020 777 0150  
seinajoki@meltex.fi

### Jyväskylän tehdas

Puuppolantie 111  
40270 JYVÄSKYLÄ  
Puh. 020 777 0020

### Kuhmoisten tehdas

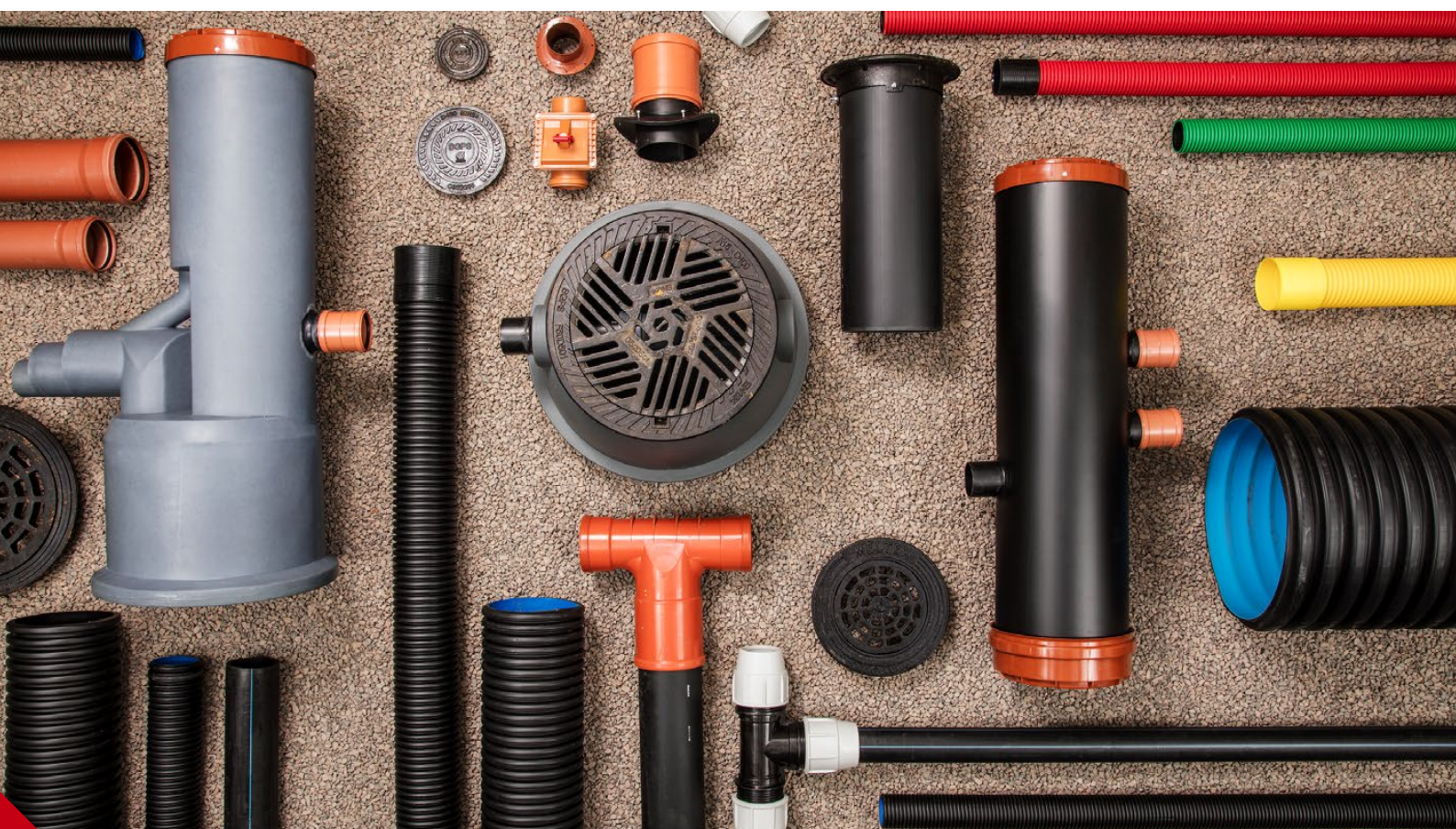
Kokonniementie 10  
17800 KUHMOTEN  
Puh. 020 777 0280  
kuhmoisten@meltex.fi

### Sipoon tehdas

Svartbörentie 10  
04130 SIPOO  
Puh. 020 777 0260  
sipoo@meltex.fi

### Meltex PA-VE Keuruun tehdas

Paanutie 8  
42700 KEURUU  
Puh. 020 719 9700  
info@pa-ve.fi



### Valtakunnallinen tukkumyynti

Puh. 020 777 0010  
myynti@meltex.fi

**MELTEX**  
Muovinlujaa osaamista

[www.meltex.fi](http://www.meltex.fi)